

TRANSACTION SUPPORT



• DUE DILIGENCE

Las partes involucradas en una venta-adquisición de un negocio, tanto compradores como vendedores, necesitan asegurar que la información financiera que poseen sea lo más precisa posible, para asegurar entre otras cosas el no pagar demasiado (comprador) o recibir muy poco (vendedor) y también para asegurarse que los riesgos de la administración sean medidos.

Contamos con la experiencia y personal calificado para dar a nuestros clientes la asesoría que requiere en cada etapa de este tipo de operaciones.



• ESTRUCTURACIÓN

- Descripción general del negocio
- Aspectos claves del funcionamiento del negocio
- Contratos claves del negocio
- Licencias de apertura y del negocio, así como cualquier documentación legal
- Análisis mercantil y financiero de los rubros de interés
- Análisis jurídico y laboral
- Análisis fiscal
- Otros aspectos importantes



• VALUACIONES DEL NEGOCIO EN MARCHA

El adecuado valor de un negocio que permanece activo se determina con base a un buen funcionamiento de la administración del mismo. Por esta situación es importante una adecuada valuación de negocio, lo que permite garantizar la permanencia en el mercado tanto de sus bienes como de los servicios que ofrece. Parte de nuestra labor en la valuación, determina el adecuado funcionamiento del negocio, permitiendo dar valor a cada activo, con base en los resultados obtenidos y en los flujos de efectivo esperados a determinada fecha.



• MANAGEMENT TRANSITION

Análisis y depuración del registro de las operaciones realizadas por la empresa para la elaboración de informes financieros, confiables y oportunos.